

Quer saber como usar o WhatsApp para vender veículos?
Então confira esses templates de abordagens que preparamos para
você!

1. Abordagem de Apresentação

Olá, Bom dia! Tudo bem?

Muito prazer, eu me chamo **[NOME]** e trabalho na **[NOME DA LOJA]**. Vi que demonstrou interesse no **[NOME DO VEÍCULO]**. Estou à disposição para tirar qualquer dúvida.

2. Abordagem Marcação de agenda

Boa tarde! **[NOME DO CONTATO]**, tudo bem com você?

Gostaria de saber se você ficou com alguma dúvida sobre o veículo.

Se preferir podemos marcar uma conversa para eu te explicar melhor. O que acha de deixar agendado?

3. Abordagem de Lembrete de reunião

Olá! **[NOME DO CONTATO]**! Como vai?

Passando para confirmar a **[DATA]** da nossa conversa sobre o veículo que você está interessado.

Abraços e até mais!

4. Abordagem Follow-Up

Olá, **[NOME DO CONTATO]**! Tudo bem?

Gostaria de saber sobre o que você achou da proposta?

Caso queira ver alguns pontos, a proposta está aqui.

Se precisar, estou à disposição, é só me chamar.

5. Abordagem de Lançamento de veículo

Olá, **[NOME DO CONTATO]**! Tudo bem aí?

Estou passando para avisar que estamos com novos modelos de veículos na loja. Pensando nisso, temos uma super oferta de um **[NOME DO VEÍCULO]** que é ideal para o que você está procurando.

6. Abordagem de Promoção de Lançamento

Olá, **[NOME DO CONTATO]**! Como vai?

Estamos preparando uma super promoção de lançamento. Como você é um cliente especial, separei alguns modelos para você conhecer antes de todo mundo.

São modelos exclusivos da nossa loja.

Qualquer informação que precisar, pode me chamar!

7. Abordagem de Condição Especial

[NOME DO CONTATO]! Tudo bem?

Venho trazer ótimas notícias!

Sabe aquele **[NOME DO VEÍCULO]** que você está interessado?

A boa notícia é que ele está com uma super condição hoje. E além disso, consigo um desconto interessante para você. O que acha?

8. Abordagem Oferecendo Desconto

[NOME DO CONTATO]! Tudo bem com o Sr.?

Tenho uma notícia para te dar. Sabe aquele veículo **[NOME]** ?

Consegui um descontão nele pra você, e ainda consigo facilitar a forma de parcelamento. O que tem para me dizer?

9. Abordagem para Facilitar o Pagamento

Boa tarde! **[NOME]** Tudo bem por aí?

Sobre o que conversamos antes, falei com o pessoal do financeiro e eles me passaram uma proposta muito interessante de financiamento do automóvel. Tenho certeza que você vai gostar. Vou te passar a proposta e você me fala o que achou. Qualquer dúvida pode me perguntar.

10. Abordagem de proposta

Bom dia! **[NOME!]** Tudo bem?

Sabe aquele veículo que você está procurando?

Pensamos em uma excelente proposta para você.

(PROPOSTA)

11. Abordagem para ajudar encontrar veículo e para Visitar a loja

Olá! **[NOME]**,

Precisando de ajuda para encontrar um veículo?

Temos vários carros novos e seminovos na loja. Se preferir, posso marcar uma visita sua aqui na loja. Quando você tem disponibilidade pra vir aqui tomar um café?